

<報道関係各位>

平成21年9月2日
株式会社サンベルトパートナーズ

買収対象企業へのアプローチを支援

～M&A 仲介業の株式会社サンベルトパートナーズが
買収対象企業へのアプローチを支援するサービスを開始～

株式会社サンベルトパートナーズ（東京都港区、代表取締役 佐武伸）は、買収意欲の高い企業に対して、買収したい対象企業へ積極的にアプローチするサービスを開始いたします。通常、買収を希望する企業はM&A 専門の仲介会社などから紹介されるM&A 売却案件の紹介を待ち、紹介してもらったM&A 売却案件について検討する「待ちの姿勢」であることが殆どです。しかし、希望するM&A 売却案件の紹介が少なかったり、時には希望する業界にはM&A 売却案件自体が少なく、紹介すらしてもらえないことも多いのが現実です。そこで、サンベルトパートナーズは顧客と共同でリストアップした買収対象企業20社へのアプローチを10万円（税込 10万5千円）という低価格で支援させていただくサービスを開始いたしました。一般のM&A 仲介会社に依頼すると着手金として数百万円のコストがかかるため、買収希望企業は依頼を足踏みすることが多いのですが、本サービスでは低価格でM&A 売却案件を発掘することが可能になります。

「サンベルトパートナーズ」は、戦略的M&A 立案、業務・資本提携のアドバイザー、事業再生業務を通じて、企業の経営者、株主、その他の利害関係者の利益に寄与し、後継者難の解消、事業継承、企業競争力の向上と起業家精神の高揚に貢献すべくサービスを提供しております。

今回の支援により、サンベルトパートナーズは、成長戦略、生き残り戦略として買収を強く希望する企業、特に中堅・中小企業に対し、低価格でM&Aを支援し、経営課題の早期解決を支援いたします。

買収対象企業へのアプローチ支援の流れ

- (1) 20社買収対象企業をリストアップ（買収希望企業とサンベルトパートナーズが双方協力）
- (2) レター作成、送付により買収対象企業にアプローチ
- (3) 電話・メールで買収対象企業に再度アプローチ
- (4) 反応があった買収対象企業との面談（遠方の場合は交通費別途）
- (5) 上記の進捗を適宜報告

料金

20社アプローチ 10万円（税込 10万5千円）

- ※20社以上へのアプローチは1万円/1社（税込1万500円）をいただきます。
- ※成約に至った場合には成功報酬手数料から差し引きます。
- ※遠方の場合は交通費を別途いただきますが、レターの送付代金などは込みです。

■株式会社サンベルトパートナーズ (<http://www.sunbeltpartners.co.jp/>)

設立：2005年1月

本社所在地：東京都港区赤坂 1-3-5 赤坂アビダシオンビル 8F

代表取締役：佐武 伸

事業概要：

M&A アドバイザリー、企業価値/事業価値評価、財務調査、事業再生その他コンサルティングサービス

<本件に関するお問合せ先>

株式会社サンベルトパートナーズ 担当：佐武、牧野

Email：info@sunbeltpartners.co.jp

TEL:03-5574-8851

FAX:03-5574-8857